

## DİSTRİBÜTÖRLÜK SÖZLEŞMESİ

Vozol Shenzhen Foresight Innovations Technology Co.,Ltd. , Floor 4,1# lichun Building. Taihuawutong Industrial Park, Sanwei Community. Hangcheng Subdistrict, Bao'an District, Shenzhen, CHINA adresinde yerleşik VOZOL (bundan sonra "ÜRETİCİ" olarak anılacaktır) ve Ferhatpaşa, Hasan Akın Sk. No:2, 34888 Çatalca/İstanbul adresinde yerleşik VozolPuff Türkiye LTD. Şti. (bundan sonra "DİSTRİBÜTÖR" olarak anılacaktır) arasında aşağıdaki şartlarda bir distribütörlük sözleşmesi akdedilmiştir.

### **1. Bölge ve Ürünler :**

1.1. DİSTRİBÜTÖR,Üreticinin ürettiği tüm Ürünlerin (bundan sonra "ÜRÜNLER" olarak anılacaktır) TÜRKİYE'de (bundan sonra "BÖLGE" olarak anılacaktır) tek satıcısıdır.

### **2. İyi Niyet Kuralları ve Dürüst Ticaret :**

2.1. Taraflar bu sözleşme ile yükümlülüklerini yerine getirirken iyi niyet kuralları ve dürüst ticaret ilkelerine uygun hareket edeceklerdir.  
2.2. Bu sözleşmenin şartları ve distribütörlük ilişkisi ile bağlantılı olarak taraflar arasında düzenlenecek tüm sözleşmeler iyi niyet kurallarını temel alacaktır.

### **3. DİSTRİBÜTÖR'ün Görevleri :**

3.1. DİSTRİBÜTÖR,Üreticinin ürettiği Ürünleri kendi ad ve hesabına Bölgede satar.  
3.2. DİSTRİBÜTÖR,Ürünlerin Bölgede satışı konusunda Üreticinin politikalarına uygun olarak en üst düzeyde çaba göstermeyi ve sorumlu bir firma sıfatı ile Üreticinin hak ve menfaatlerini en iyi şekilde gözetmeyi taahhüt eder.

### **4. Rekabet Etmeme Koşulu :**

4.1. DİSTRİBÜTÖR,Üreticinin önceden yazılı izni olmadan,bu sözleşmenin kapsamına giren ürünler ile rekabet edebilecek başka bir ürünün Bölgede temsil,üretim,pazarlama ve satış faaliyetlerinde bulunamaz.  
4.2. DİSTRİBÜTÖR,önceden Üreticiyi yazılı olarak bilgilendirmek şartı ile,Ürünler ile rekabette bulunmayacak olan herhangi bir başka ürünü temsil etme,üretme,pazarlama ve satma hakkına sahiptir.Bununla birlikte,(i) DİSTRİBÜTÖR'ün temsil etmek istediği ürünlerin özellikleri ve (ii) DİSTRİBÜTÖR'ün çalışmak istediği alanda bulunan üreticinin faaliyet alanı Üreticinin faaliyet alanı ile herhangi bir ilişkisi bulunmaması durumunda Üreticinin bilgilendirilmesine gerek yoktur.

### **5. Satış Örgütlenmesi :**

5.1. DİSTRİBÜTÖR, bu sözleşme kapsamındaki yükümlülüklerini yerine getirmek üzere, Bölgede tüm Ürünler için satış ve gerekirse satış sonrası hizmetler konusunda gereken örgütlenmeyi oluşturmak zorundadır.

## **6. Reklam ve Fuarlar :**

6.1. Taraflar her yılbaşı öncesi reklam ve fuar-sergi katılım programını kendi aralarında görüşürler. Yapılacak reklam, Üreticinin imajına ve pazarlama politikalarına uygun olmalıdır. Kararlaştırılan reklam ve fuar-sergi katılım bütçesi Üretici tarafından karşılanır.

## **7. Satış Fiyatları ve Ürünlerin Teslimi:**

7.1. DİSTRİBÜTÖR, aldığı ürünler karşılığında Ürün bedeli kadar banka teminat mektubunu DİSTRİBÜTÖR'e verir. Alınan Ürün karşılığının tamamı teminat mektubu ile garantiye alınmadığı durumlarda DİSTRİBÜTÖR'ün ödeme vadesini taşıyan çeki de teminat olarak kabul edilebilir.

7.2. Üretici sipariş edilen bütün ürünleri zamanında teslim etmek zorundadır. Üretici, DİSTRİBÜTÖR'den aldığı siparişleri nedensiz olarak geri çeviremez; iyi niyet kurallarına aykırı olarak siparişlerin sürekli olarak reddedilmesi (örneğin, DİSTRİBÜTÖR'ün faaliyetlerinin engellenmesi amacı ile yapıldığı takdirde) sözleşmenin Üretici tarafından ihlal edilmesi anlamını taşıyacaktır ve bundan doğacak tüm sorumluluk üreticiye yüklenecektir.

7.3. Üretici, aldığı siparişleri teslim etmek için en üst düzeyde çaba göstermeyi taahhüt eder.

7.4. Ürünlerin DİSTRİBÜTÖR'e satışı, ilgili T.C. yasaları hükümlerine tabidir. Bu sözleşmenin genel ve özel şartları ile ilgili ortaya çıkacak uyuşmazlıklar ilgili yasa hükümlerine göre çözülür.

7.5. DİSTRİBÜTÖR tarafından Ürün için ödenecek birim fiyatlar, Siparişin üretici tarafından alındığı tarihte geçerli olan birim fiyatlar ve iskonto miktarları gözönünde bulundurularak hesaplanır.

7.6. DİSTRİBÜTÖR, taraflar arasında kararlaştırılan ödeme sürelerine özen göstermeyi taahhüt eder.

7.7. Ürünlerin teslim yeri Üreticinin fabrikasıdır. Ürünler DİSTRİBÜTÖR'ün sorumluluğunda seyahat eder.

## **8. Satış Hedefleri :**

8.1. Taraflar her yıl sonunda bir sonraki yıl için satış hedeflerini karşılıklı olarak belirlerler.

8.2. Taraflar, üzerinde mutabakata varılan hedefleri gerçekleştirmek için en üst düzeyde çaba göstereceklerdir; bununla birlikte, taraflardan biri iyi niyet kurallarına aykırı bir şekilde hatalı davranmadığı zaman oluşabilecek sapmalar o tarafın sözleşmeyi ihlali anlamına gelmeyecektir.

## **9. Alt Bayiler veya Temsilciler :**

9.1. DİSTRİBÜTÖR, Bölgede Ürünlerin satışını yapmak üzere alt bayiler veya temsilciler atayabilir.

9.2. Alt bayiler ve temsilcilerin faaliyetlerinden DİSTRİBÜTÖR sorumludur.

#### **10. Üreticinin Bilgilendirilmesi :**

10.1. DİSTRİBÜTÖR, gayretlerinin sonucu olarak kendi faaliyetleri, pazarın şartları ve Bölgedeki rekabet konularında Üreticiyi bilgilendirecektir. DİSTRİBÜTÖR, Üretici tarafından istenen her türlü makul bilgi talebine cevap verecektir.

#### **11. Dağıtım Fiyatları :**

11.1. DİSTRİBÜTÖR, Ürünlerin Bölgedeki satış fiyatlarını belirleme konusunda serbesttir. Bununla birlikte DİSTRİBÜTÖR, Ürünlerin imajını olumsuz etkileyecek fiyatlama politikaları uygulamayacaktır.

#### **12. Üreticinin Markaları ve Sembolleri :**

12.1. DİSTRİBÜTÖR, Üreticinin markalarını, ticari isimlerini ve diğer sembollerini kullanabilir. Bununla birlikte, DİSTRİBÜTÖR, bunları, sözleşmenin uygulama alanına ve Üreticinin menfaatlerine uygun şekilde Ürünleri belirlemek ve reklamını yapmak amacıyla dönük olarak kullanabilir.

12.2. DİSTRİBÜTÖR, Bölgede Üreticinin markalarına, ticari isimlerine, sembollerine veya sınai mülkiyet haklarına karşı herhangi bir tecavüz girişimini haber aldığı anda Üreticiyi uyaracaktır, Üretici de bu tecavüzü önlemek için gerekli tedbirleri alacaktır.

#### **13. Tek Satıcılık :**

13.1. Bu sözleşmenin süresi boyunca, Üretici, başka herhangi bir kişi veya girişimciye (Üreticinin yan kuruluşları da dahil olmak üzere) Bölgede Ürünleri temsil etme veya satma yetkisi vermeyecektir. Bunun dışında, Üretici, Bölgede faaliyet gösteren müşterilere doğrudan veya dolaylı olarak satış yapmayacaktır.

#### **14. DİSTRİBÜTÖRÜNÜN Bilgilendirilmesi:**

14.1. Üretici, bu sözleşmeye göre yükümlülüklerini yerine getirirken gerekli olan makul miktardaki dökümanları (broşürler, teknik kılavuzlar, v.b.) bedelsiz olarak DİSTRİBÜTÖR'e verecektir. DİSTRİBÜTÖR, bu sözleşmenin sona ermesi durumunda, elinde bulunan bu tür dökümanları Üreticiye iade edecektir.

14.2. Üretici, bu sözleşmeye göre yükümlülüklerini yerine getirirken gerekli olabilecek makul ölçüdeki teknik ve ticari bilgileri DİSTRİBÜTÖR'e sağlar.

14.3. DİSTRİBÜTÖR, Bölgedeki müşteriler ve rakipler hakkında aldığı bilgilerle ilgili olarak Üreticiyi bilgilendirir.

**15. Sözleşmenin Süresi :**

15.1.Bu distribütörlük sözleşmesi süresiz olarak düzenlenmiştir.

**16. Sözleşmenin Feshi :**

16.1. Taraflardan birisi sözleşme hükümlerine veya ilgili yasa hükümlerine aykırı davranırsa diğer tarafça yazılı olarak uyarılacaktır.Uyarıya rağmen taraf aykırı davranmaya devam ettiği takdirde diğer tarafın sözleşmeyi fesih hakkı doğacaktır.Bu durumda sözleşmeye aykırı davranan taraf menfi ve müsbet tüm zararın tazmininden sorumlu olacaktır.

**17. Uyuşmazlık durumunda Yetkili Mercii :**

17.1.Bu sözleşmenin uygulanması sırasında ortaya çıkabilecek uyuşmazlıkların çözümlenmesi konusunda İstanbul Mahkemeleri yetkilidir.

İşbu sözleşme 05.03.2022 tarihinde aşağıdaki temsil yetkisine sahip bulunan taraflarca imza altına alınmıştır.

**ÜRETİCİ**

VOZOL-Shenzhen Innovations Technology Co.,Ltd.

**DİSTRİBÜTÖR**

VozolPuff Türkiye LTD. Şti.

.....